



CAP EPC

Vers des emplois variés :

Les emplois concernés :

- > Employé de libre-service, de grandes surfaces, de rayon ;
- > Hôte et hôtesse de caisse ;
- > Vendeur de produits frais ;
- > Employé de "drive", "click and collect"...

Après le CAP, poursuivez vos études :

Le titulaire du "**CAP Équipier Polyvalent du Commerce**" du Commerce peut envisager une poursuite d'études en présentant son dossier à l'entrée dans une :

- > Première Bac Professionnel Métiers du Commerce et de la vente option A (qui existe au lycée P. et M. Curie) en 2 ans
- > Mention complémentaire en 1 an

Pour les élèves volontaires et autonomes, l'alternance est un bon moyen de concilier le travail et la préparation d'un diplôme.

Lycée professionnel Pierre et Marie Curie



CAP EPC

Équipier
Polyvalent du
Commerce

14 semaines
de Formation
en Milieu
Professionnel



 Erasmus+



33, rue du Calvaire
76210 BOLBEC

☎ : 02 32 84 19 50

✉ : 0760013b@ac-normandie.fr

Vers

- > DES MÉTIERS DU COMMERCE
- > DES MÉTIERS DE L'INFORMATION
- > DES MÉTIERS DE PROXIMITÉ

Le titulaire du diplôme CAP Équipier polyvalent du commerce exerce son activité au sein d'une unité commerciale qui distribue des produits et des services.

Pour ce faire, il respecte les règles d'hygiène et de sécurité.

Son activité consiste à :

- assurer la réception et le suivi des commandes et des colis ;
- contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale ;
- accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat.

Le diplômé est autonome dans les tâches qui lui sont attribuées, sait travailler en équipe.

Il est rigoureux, organisé et méthodique.

Il doit faire preuve de disponibilité, de courtoisie et d'empathie face au client en favorisant un climat de confiance.



Les activités sont regroupées en trois pôles :

Pôle d'activités 1 :

Recevoir et suivre les commandes ;

Pôle d'activités 2 :

Mettre en valeur et approvisionner ;

pôle d'activités 3 :

Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat ;

- > Réceptionner les produits et préparer les commandes ;
- > Approvisionner les rayons ;
- > Accompagner le client dans son parcours d'achat, informer, indiquer ;
- > Tenir la caisse ;
- > Mettre en valeur les produits et participer au conditionnement, veiller à la préservation ;